

THÉOTIME BOURGEOIS

Commercial international
Ingénieur d'affaire
Business Developer



CONTACT

- +33 6 44 03 70 79
- theotime.bourg@gmail.com
- Marseille, rue Henri Tomasi
- https://lnnk.in/fhkO

OBJECTIF

Passionné par le monde du commerce, trilingue en anglais et en italien ainsi qu'extrêmement curieux, je souhaite intégrer une société où je pourrai mettre à profit mes compétences relationnelles et linguistiques, repousser mes limites et monter rapidement en compétences.

COMPÉTENCES

- Stratégie Commerciale
- Prospection
- Négociation
- Service après-vente
- Recrutement
- Pack Office et divers CRM

SOFT SKILLS

- Proactif
- Dynamique
- Curieux
- Emphatique
- À l'écoute

LANGUES

- Anglais C2
- Italien C2
- Espagnol B1

EXPÉRIENCE

Avr 2024
- Oct
2024

Chargé de prospection freelance

Occitanie Gourmet, La Vierge du Cap, AMTC

- Occitanie Gourmet** est un groupement de 11 producteurs de produits d'épicerie fine en Occitanie. Prospection, suivi et qualification de 100 importateurs du Benelux, validation de l'intérêt auprès de 40 d'entre eux avant prise en main par les responsables du groupement.
- La Vierge du Cap** est un producteur d'excellent rhum arrangé marseillais. Prospection, suivi et qualification de 150 acteurs de la grande distribution dans le Var (Carrefour, Spar, Vival, Casino, U, Caviste), validation de l'intérêt auprès de 42 d'entre eux avant prise en main par le responsable pour ouverture de compte.
- AMTC** est un distributeur de CVC, PAC, PV basé à Montpellier et à Paris. Prospection de 800 installateurs de ces types de solutions et 100 rendez-vous pris pour les chargés d'affaire.

Nov
2023 -
Fev
2024

Chargé de recrutement, CDD

Prime Engineering, Aix-en-Provence

- Prime Engineering** est une société de conseil en ingénierie et management.
- Sourcing et pré-qualifications d'ingénieurs.
- Mener les **entretiens d'embauche** avec les ingénieurs.
- Suivi des candidats tout au long de leur processus de recrutement.

Sept
2022 -
Sept
2023

Business Developer (alternance)

Oppy International, Aix-en-Provence

- Oppy International est une société de conseil en développement commercial.
- Participation au développement commercial d'une solution structurelle innovante pour le secteur de la construction.
- Études de marché, identification des cibles puis prospection en autonomie, à distance puis en physique d'architectes, d'ingénieurs et de promoteurs en France, aux Pays-Bas et en Italie.
- Participation à des salons pour prospecter et étudier le marché (Provada, Propassif, BePositive).
- Participation à la gestion d'un projet de construction d'un bureau flottant aux Pays-Bas. (notamment l'identification et contact des parties prenantes.)

Avr 2021
- Août
2021

Customer Success Manager (Stage)

Médoucine, Paris

- Médoucine est une plateforme de prise de rendez-vous pour les médecines complémentaires.
- Gestion proactive des préoccupations et de l'insatisfaction des clients, prévention des résiliations d'abonnement en les aidant à utiliser notre plateforme plus efficacement et en leur fournissant des conseils pour leur entreprise.
- Appels de fidélisation avec les clients après 3, 6 et 9 mois d'adhésion.

FORMATION

Master en Commerce International

Université d'Aix-en-Provence
Université de Glasgow (Sept 2021 - Sept 2023)

Double licence en Langues étrangères appliquées et Médiation linguistique et culturelle

Université d'Aix-en-Provence
Université de Milan (Sept 2019 - Aug 2021)

Baccalauréat international Italien

École internationale de Manosque
(Sept 2016 - Sept 2018)

RÉFÉRENCES

- À demander au téléphone ou en entretien.

LOISIRS

- Théâtre
- Cinéma: Quentin Tarantino, Martin Scorsese
- Voyages à l'international et bivouacs en montage.