



Alexandre de Chaffoy

Profil :

« Ancien sportif de haut niveau, manager dans l'âme, formé au commerce et à la finance, j'affiche aujourd'hui 20 ans de pratique de structures nationales et internationales, de leurs modes de fonctionnement et de management. Rigoureux, passionné, ouvert aux autres, charismatique, j'aime emmener les équipes pour développer projets et entreprises. »

En résumé

Lors de mes expériences professionnelles, j'ai travaillé pour différentes organisations où j'ai pu acquérir et développer de solides connaissances en management, ventes, coordination d'équipes, gestion de projets, gestion de crise, accompagnement du changement, mise en place de process et procédures de travail et de coordination sur plusieurs sites, entre autres.

Expériences que j'aimerais partager avec vous et continuer à approfondir au sein d'une équipe dynamique et engagée, et pour une entreprise dynamique et renommée comme la vôtre. Mon parcours professionnel couvre les domaines de management, de la stratégie, du marketing, des ventes et de la finance.

Par ailleurs, ma carrière affiche :

- Plusieurs années d'expérience dans la vente de services, contrat de maintenance et concepts en B2B
- Un parcours dans la fonction commerciale, le management et la direction d'entreprises
- Une capacité à mettre en place stratégies commerciale, de développement et à créer synergie et motivation dans les équipes
- Définition et implémentation d'outils adéquats pour la gestion d'entreprise (Suivi de contrat, abonnements, flux de travail, ERP, CRM, ...) et pour la gestion des flux de data.
- Planification et coordination des interventions de salariés et de consultants auprès des clients

Au-delà de ces compétences, j'ai fondé mes succès sur :

- Une vision stratégique solide combinée à une attention constante aux détails opérationnels
- L'accent mis sur les résultats
- Un degré élevé d'adaptabilité et de proactivité
- Un solide leadership (fédérant, inspirant et motivant)
- Mes langues maternelles (français/néerlandais), la maîtrise de la langue anglaise et mes solides bases en allemand

Mes réussites professionnelles, mon ascension dans les postes des entreprises montrent à quel point mes qualités relationnelles, mon sens du contact et mon esprit d'équipe sont développés. De plus, ma formation financière m'a doté d'un solide sens de l'organisation aguerri par une carrière sportive menée en parallèle à mes fonctions en entreprises. Rigoureux, passionné, ouvert aux autres, j'aime travailler en équipe pour développer projets, portefeuille clients et entreprises.

Contact

+33 6 14 29 91 30

1600, route des Milles
13090 Aix-en-Provence

Permis B

adechaffoy@gmail.com

PARCOURS PROFESSIONNEL

Verhulst and Friends – CEO – Directeur Dév. 2013 – 2021

(Secteur : événementiel B2B) Organisation, commercialisation, marketing - Effectif : 15 personnes – CA 6 M€)

Co-responsable du développement et de la stratégie de la société. En charge des relations clients et partenaires. Gestion globale de l'entreprise et des finances. Responsable de l'équipe commerciale. Développement de nouveaux produits/services/projets orientés expérience clients. Gestion de crise liée à la Covid19.

Ma valeur ajoutée : Développement de projets sur mesure (à ce jour 42 % du CA). Mise en place d'un CRM, définition des procédures et accompagnement des commerciaux à son utilisation afin d'obtenir une base de données cohérente. Développement de Business Unit (Marketing & sponsoring - Events sur mesure - Packages VIP).

2 exemples de projets organisés sous ma responsabilité :

2018 : FIFA World Cup Russia : Appel d'offre remporté. Organisation de séminaires, voyages et visites pour plusieurs groupes (1000 personnes). Coordination générale.

2015 : Bicentenaire de la bataille de Waterloo, Belgique : Appel d'offre remporté. Gestion et coordination des demandes clients particulières. Exemple : Organisation de l'Assemblée Générale de la société « Touring Secours » pour 250 personnes.



If Group-Luxembourg – CEO - Directeur Dév. – 2011 – 2013

(Secteur IT : Société de services IT (Ventes ERP, consultance ERP et RH - Effectif : 100 personnes – CA 12M€)

Gestion globale de la société IF Online au Luxembourg. Importante fiduciaire avec plusieurs entités (Fiscal, IT, Conseil et Gestion de salaire). Projet de deux ans visant la mise en place d'un département commercial interne pour le cross selling dans les 5 unités du Groupe. Développement de trois Business Unit (Consulting RH - Ventes Hardware - Ventes & consulting ERP).

Ma valeur ajoutée : Mise en place des objectifs liés au développement de la société. Gestion des relations clients et fournisseurs. Gestion des finances et des projets internes. Accompagnement du changement
Cette mission a été un vrai succès. (CA développé entre les différentes entités).
Mise en place de la stratégie des contrats de maintenance/support SAV.



AFAS Software Belgium – CEO - 1998 – 2011

(Secteur IT : Société de services IT - Ventes ERP, consultance ERP et RH – Effectif : 21 personnes – CA 2 M€)

Directeur Administratif & Financier puis Directeur général de la société, en charge du développement commercial et de la flotte de consultants.
Gestion des relations avec la maison mère implantée aux Pays-Bas.
Commercialisation de logiciel ERP (PME) et logiciel RH (ME ET GE).
Création et coordination des 3 Business Unit : Consulting RH/Ventes - Hardware - Ventes & consulting - maintenance ERP.

Ma valeur ajoutée : Développement de la structure indépendante en charge de la commercialisation exclusive du produit sur les marchés Belge et Luxembourgeois jusqu'à son rachat par la maison mère Néerlandaise. Développement de la stratégie des contrats de maintenance/support SAV.

Contact

+33 6 14 29 91 30

1600, route des Milles
13090 Aix-en-Provence

Permis B

adechaffoy@gmail.com

COMPETENCES



Compétences linguistiques :

Néerlandais/Français : Bilingue / Anglais : Courant / Allemand : Basique

Compétences communicationnelles, organisationnelles et managériales:

Leadership, communication interpersonnelle, gestion du stress et des conflits développés dans mes expériences de CEO, directeur commercial et Coach sportif. Coordination d'équipes multisites et gestion des workflows. Accompagnement du changement et gestion de crise.

Compétences numériques :

Traitement de l'information, communication, création de contenu. Maîtrise des suites bureautiques et ERP (Afas Software, Microsoft Navision – Statigest, Salesforce, Sage, Trello).

SPORTIF DE HAUT NIVEAU



Palmarès

11 ans d'équipe nationale Belge de hockey sur gazon
2 fois élu meilleur joueur de Belgique
4 fois Champions de Belgique outdoor et 5 fois en indoor

Association Royal Belge de Hockey 2007 – aujourd'hui

Coach diplômé de l'équipe national de hockey indoor et outdoor de clubs d'élite.
Directeur sportif de plusieurs clubs

Fédération de Tennis Belge 1992- 2020

Professeurs dès mes 17 ans. Responsable de l'école de plusieurs clubs.
Entraîneur/coach diplômé Initiateur et Entraîneur Level B»
Anciennement classé B-15,1 / Classement ITF senior en 2018 « 45+ » → 396 mondial

Expérience dans le domaine de la gestion sportive :

Directeur sportif de clubs de tennis et de hockey sur gazon pendant plus de 15 ans.
Gestion des équipements et des installations Suivi du budget et gestion de projets
Gestion des calendriers des équipes, du magasin et des achats
Relations avec les fédérations et associations

FORMATION/LOISIRS



Etudes de commerce, comptabilité et gestion financière en Belgique
Permis B
Joueur de Golf : Handicap 17

Contact

+33 6 14 29 91 30

1600, route des Milles
13090 Aix-en-Provence

Permis B

adechaffoy@gmail.com