



06.78.77.71.77



p.pillet@outlook.fr



Aix en Provence



[www.linkedin.com/in/pierre-pillet-aix-en-provence/](http://www.linkedin.com/in/pierre-pillet-aix-en-provence/)



# PIERRE PILLET

EXPÉRIENCE SOLIDE EN DIRECTION D'ENTREPRISE ET DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL.

## COMPÉTENCES

- Elaborer et piloter la stratégie commerciale.
- Piloter le business développement.
- Manager des équipes.

## SAVOIR-ÊTRE

- Leadership, bon communicant
- Esprit entrepreneurial
- Disponible et engagé
- Force de proposition
- Adaptation aux différents environnements
- Polyvalent et structuré

## FORMATIONS

### MASTER BUSINESS ADMINISTRATION

Manager de Business Unit

2022/2023

### MASTER'S DEGREE

Gestion budgétaire, conduite du changement et innovation.

Management à l'ère du digital

2020

### D.U BAC+3

Manager de centre de responsabilité

2014

## EXTRA-PROFESSIONNEL

### SAPEUR-POMPIER VOLONTAIRE

depuis 1991

### LIEUTENANT-COLONEL (RO)

Etat Major Zone de Défense Sud  
Coordonnateur Zonal Région Sud  
Garde Nationale Employeurs

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

### DIRECTEUR D'AGENCE PACA - GROUPE CYBELIA - SECURITE - 2023-2024

- Coordination des activités opérationnelles pour assurer la satisfaction client.
- Supervision de la gestion budgétaire et management indirect de 390 collaborateurs.
- Animation du comité de direction et gestion de la communication interne.
- Développement commercial à travers la prospection de nouveaux marchés régionaux.
- Accompagnement des collaborateurs dans leur évolution professionnelle.
- Pilotage des projets stratégiques et alignement avec les objectifs du groupe.

### DIRECTEUR DES OPÉRATIONS - GROUPE SGI - SERVICES - 2019-2022

- Supervision des opérations pour garantir l'efficacité et la rentabilité des activités du groupe.
- Suivi du budget annuel et optimisation des dépenses, avec le développement commercial.
- Planification stratégique des ressources pour garantir les objectifs.
- mise en place des KPIs pour évaluer la performance opérationnelle globale.
- Encadrement des projets de transformation digitale pour le groupe.

### DIRECTEUR GENERAL - DISTRISURITE - 2009-2019

- Développement de stratégies commerciales pour accroître les revenus, de 2,3 à 11 M€ sur la période.
- Gestion des relations avec les clients clés pour assurer leur fidélité.
- Conduite de projets d'expansion territoriale pour soutenir la croissance.
- Elaboration et gestion des budgets en vue de maximiser la rentabilité.
- Négociation des contrats avec les principaux fournisseurs et partenaires.
- Animation des équipes commerciales pour dynamiser les ventes.

#### **DIRECTEUR GENERAL - DISTRISURITE - 2009-2019**

- Développement de stratégies commerciales pour accroître les revenus, de 2.3 à 11 M€ sur la période.
- Gestion des relations avec les clients clés pour assurer leur fidélité.
- Conduite de projets d'expansion territoriale pour soutenir la croissance.
- Elaboration et gestion des budgets en vue de maximiser la rentabilité.
- Négociation des contrats avec les principaux fournisseurs et partenaires.
- Animation des équipes commerciales pour dynamiser les ventes.

#### **DIRECTEUR D'EXPLOITATION - SOCIETE GUERRERO - ASP (SERVICE AUX ENTREPRISES - 1999-2009**

- Supervision des équipes sur plusieurs sites pour garantir la performance.
- Planification des activités pour assurer le respect des délais contractuels.
- Gestion de la relation client et résolution proactive des problématiques.
- Développement commerciale en pénétrant de nouveaux segments de marché.
- Coordination des projets d'amélioration continue pour augmenter l'efficacité.
- Encadrement des équipes opérationnelles dans un environnement complexe.

#### **MANAGER - ARMEE DE TERRE - 1994-1999**

- Encadrement des équipes dans des environnements à haut niveau d'exigence.
- Coordination des missions en veillant à l'atteinte des objectifs.
- Gestion des ressources matérielles et humaines pour assurer la performance
- Planification des opérations et répartition des responsabilités.
- Mise en œuvre de la stratégie de leadership dans un cadre discipliné.
- Animation des équipes pour renforcer la cohésion et l'efficacité.